

# INSIDE SALES M/W/D

AN UNSEREN STANDORTEN IN DEN REGIONEN STUTT GART & KARLSRUHE  
MIT FLEXIBLEM PRÄSENZANTEIL

## DU LIEBST ES

- Deine zugeordneten Partner / Kunden mit Umsatzsteigerungen noch erfolgreicher zu machen
- Umsatzpotentiale für das verantwortliche Business Partner Set zu erheben und auszuschöpfen
- Regelmäßig mit Herstellern und Distributoren zu interagieren
- Bestehende Partner zu managen und erfolgreich zu entwickeln
- Administrative Aufgaben rund um das Projektmanagement selbst zu übernehmen

## DU BRINGST MIT

- Kundenorientierung (effektive Berücksichtigung der Anforderungen, Wünsche und Erwartungen)
- Verkaufsgeschick mit proaktivem Vorgehen
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation (bspw. als IT-Systemkaufmann / -frau)
- Berufserfahrung im Vertrieb
- Channel- sowie IT-Marktverständnis
- Vertrauter Umgang mit den gängigen Office 365 Anwendungen

## WIR BIETEN DIR



UNBEFRISTETE  
ARBEITSVERTRÄGE



FLEXIBLE  
ARBEITSZEIT



PERSÖNLICHER  
ENTWICKLUNGSPLAN



COMPRiS  
ACADEMY



WORKPLACE  
LOCAL & REMOTE



MODERNER  
ARBEITSPLATZ



ALTERS-  
VORSORGE



NAMHAFTE  
KUNDEN



ONBOARDING  
MIT MENTOR



GEHALTSMODELL  
FIX & VARIABEL



VERKEHRS-  
GÜNSTIGE LAGE

VERTRIEBS-  
TALENT  
GESUCHT

PASST?

Dann sende uns deine aussagekräftige Bewerbung.

CHRISTOPH SCHEIBEL // HEAD OF HR  
07141 6432 207

[bewerbung@compris-sales.de](mailto:bewerbung@compris-sales.de)

Wir begleiten unsere Kunden in ihren B2B Wachstumscases und unterstützen so beim Auf- & Ausbau der Marktposition - als Impulsgeber, Intelligent-Data Anbieter oder Sales-Dienstleister für eine erfolgreiche Vertriebsstrategie & -gestaltung.

COMPRiS GmbH  
Hoferstraße 9b - 71636 Ludwigsburg  
[compris-sales.de/karriere](https://compris-sales.de/karriere)