

WIR SUCHEN DICH ALS

Sales Professional B2B Outbound Servicefachkraft für Dialogmarketing (M/W/D)

Als einer der führenden Anbieter von "Intelligent B2B Sales Services" im Bereich der Kunden- und Partneridentifikation, Segmentierung sowie Pre-Sales und Sales-Execution ist COMPRiS voll auf Erfolgskurs. Unsere intelligente Methodik vernetzt handwerklich exzellenten Vertrieb mit Datengestützten Intelligence Services und identifiziert für unsere Kunden neue Absatzpotentiale. Wir suchen sympathische Kolleginnen und Kollegen, die gemeinsam mit uns richtig durchstarten. Motivierte Menschen, die mit intelligenten Konzepten & Ergebnissen unsere Kunden begeistern. Und die unsere Werte wie Verständnis auf Augenhöhe, offene Kommunikation und Verlässlichkeit leidenschaftlich leben.

DEINE AUFGABEN

- Daten- & Web- Recherche potenzieller Zielunternehmen (Neukunden und Partner (B2B))
- Vertriebliche, telefonische Partner und Neukundenansprache (B2B)
- Erschließung neuer Zielgruppen und Märkte
- Unterstützung und Weiterentwicklung beim „Data-driven-Sales“- Ansatz der COMPRiS Strategie
- Eigenverantwortliche Steuerung hinsichtlich der Performance und der vereinbarten Performancewerte
- Besprechung, Auswertung und Dokumentation der Ergebnisse in Zusammenarbeit mit dem Projektleiter und Kunden
- Administrative Aufgaben rund um das Projektmanagement

DEIN PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder betriebswirtschaftliches Studium
- Berufserfahrung in der vertrieblischen Ansprache, Telemarketing Outbound oder im Dialogmarketing B2B im IT-Umfeld
- Berufserfahrung im indirekten Vertrieb
- Hohe Fähigkeiten vertrieblicher Gesprächsführung (Fragetechniken, Gesprächssteuerung, Abschlusstechniken)
- Abschlusstärke
- Hohes Kommunikationsniveau
- Sicherer Umgang mit Microsoft Excel
- Konversations sichere Englischkenntnisse
- Projektmanagement Knowhow

UNSER ANGEBOT

- Eine Vertriebliche Herausforderung in einem dynamischen und komplexen Marktumfeld, umfassende Betreuung in der Einarbeitungsphase und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Attraktiver, moderner Arbeitsplatz mit flexiblen Arbeitszeitmodellen und attraktivem Gehaltsmodell, Mitarbeitervorteilen, Obst und freien Getränken sowie direkter Anbindung an den Ludwigsburger Bahnhof
- motivierte, offene und vertrauensvolle Arbeitsatmosphäre, flache Hierarchien



Wenn Du spannende Aufgaben in einem starken Team und innovativen Unternehmen übernehmen möchtest, freuen wir uns über Deine aussagekräftige Bewerbung. Bitte schicke diese mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittsdatums und Deinen Gehaltsvorstellungen per Mail an

BENEDIKT KAYKO
bewerbung@compris-sales.de