

## WIR SUCHEN DICH ALS

## Sales Professional B2B Outbound (m/w/d) für einen unserer beiden Standorte Ludwigsburg und Graben-Neudorf

Als einer der führenden Anbieter von "Intelligent B2B Sales Services" im Bereich der Kunden- und Partneridentifikation, Segmentierung sowie Pre-Sales und Sales-Execution ist COMPRiS voll auf Erfolgskurs.

Unsere intelligente Methodik vernetzt handwerklich exzellenten Vertrieb mit Datengestützten Intelligence Services und identifiziert für unsere Kunden neue Absatzpotentiale. Wir suchen sympathische Kolleginnen und Kollegen, die gemeinsam mit uns richtig durchstarten. Motivierte Menschen, die mit intelligenten Konzepten & Ergebnissen unsere Kunden begeistern und unsere Werte wie Verständnis auf Augenhöhe, offene Kommunikation und Verlässlichkeit leidenschaftlich leben.

### DEINE AUFGABEN

- Daten- & Web-Recherche potenzieller Zielunternehmen (Neukunden und Partner (B2B))
- Vertriebliche, telefonische Partner- und Neukunden Ansprache (B2B)
- Erschließung neuer Zielgruppen und Märkte
- Unterstützung und Weiterentwicklung beim "Data-Driven-Sales" - Ansatz der COMPRiS Strategie
- Eigenverantwortliche Steuerung hinsichtlich der Performance und der vereinbarten Performancewerte
- Besprechung, Auswertung und Dokumentation der Ergebnisse in Zusammenarbeit mit dem Projektleiter und Kunden
- Dokumentation der telefonisch ermittelten Ergebnisse und Präsentationen mit der Projektleitung und Kunden
- Gezielte Positionierung der COMPRiS Kunden und Generierung von Vertriebs- und Marketingansätzen inkl. „Pitch Platzierung“ & Portfolio Vorstellung

### UNSER ANGEBOT

- Eine vertriebliche Herausforderung in einem dynamischen und komplexen Marktumfeld
- Umfassende Betreuung in der Einarbeitungsphase
- Vielfältige Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- COMPRiS Competence Modell
- Proaktive Weiterbildung und individuelles Coaching
- Weiterbildung zu „Sales Excellence“
- Einen modernen Arbeitsplatz mit flexiblen Arbeitszeitmodellen
- Ein attraktives Gehaltsmodell, Mitarbeitervorteile, Obst sowie freien Getränken

### DEIN PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder betriebswirtschaftliches Studium
- Berufserfahrung in der vertrieblichen Ansprache, Telemarketing Outbound oder im Dialogmarketing B2B im IT-Umfeld
- Berufserfahrung im indirekten Vertrieb
- hohe Fähigkeiten vertrieblicher Gesprächsführung (Fragetechniken, Gesprächssteuerung, Abschlusstechniken)
- Abschlusstärke
- Hohes Kommunikationsniveau
- Sicherer Umgang mit MS Excel
- Konversations sichere Englischkenntnisse
- Projektmanagement Knowhow
- 

