

WIR SUCHEN DICH ALS

Sales Professional B2B Outbound (m/w/d) für unseren Standort in Graben-Neudorf

Als einer der führenden Anbieter von "Intelligent B2B Sales Services" im Bereich der Kunden- und Partneridentifikation, Segmentierung sowie Pre-Sales und Sales-Execution ist COMPRiS voll auf Erfolgskurs.

Unsere intelligente Methodik vernetzt handwerklich exzellenten Vertrieb mit Datengestützten Intelligence Services und identifiziert für unsere Kunden neue Absatzpotentiale. Wir suchen sympathische Kolleginnen und Kollegen, die gemeinsam mit uns richtig durchstarten. Motivierte Menschen, die mit intelligenten Konzepten & Ergebnissen unsere Kunden begeistern und unsere Werte wie Verständnis auf Augenhöhe, offene Kommunikation und Verlässlichkeit leidenschaftlich leben.

DEINE AUFGABEN

- Vertriebliche, telefonische Partner und Neukundenansprache (B2B im IT-Umfeld)
- Daten- & Web- Recherche potenzieller Zielunternehmen (Neukunden und Partner im B2B Umfeld)
- Eigenverantwortliche Einhaltung von vereinbarten Zielvorgaben
- Dokumentation der telefonisch ermittelten Ergebnisse
- Wiedergabe der telefonisch ermittelten Ergebnisse - „Stimmen aus dem Markt“ – an Kunden und Partner

DEIN PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Berufserfahrung in der vertrieblischen Ansprache, Telemarketing Outbound oder im Dialogmarketing B2B im IT-Umfeld
- Hohe Fähigkeiten vertrieblicher Gesprächsführung (Frage Techniken, Gesprächssteuerung, Abschlusstechniken)
- Abschlusstärke
- Hohes Kommunikationsniveau
- Konversationssichere Englischkenntnisse

UNSER ANGEBOT

- Umfassende Betreuung in der Einarbeitungsphase
- Proaktive Weiterbildung und individuelles Coaching
- Weiterbildung zu „Sales Excellence“
- Einen modernen Arbeitsplatz mit flexiblen Arbeitszeitmodellen
- Ein attraktives Gehaltsmodell, Mitarbeitervorteile, Obst sowie freien Getränken



Wenn Du spannende Aufgaben in einem starken Team und innovativen Unternehmen übernehmen möchtest, freuen wir uns über Deine aussagekräftige Bewerbung. Bitte schicke diese mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittsdatums und Deinen Gehaltsvorstellungen per Mail an:

CHRISTOPH SCHEIBEL
bewerbung@compris-sales.de