

WIR SUCHEN DICH ALS

INSIDE SALES REPRESENTATIVE MITARBEITER IM VERTRIEBSINNENDIENST (M/W/D)

Als einer der führenden B2B-Full-Service Anbieter für die Bereiche der Kunden- und Partneridentifikation, Segmentierung sowie Pre-Sales und Sales-Execution ist COMPRiS voll auf Erfolgskurs. Unsere intelligente Methodik vernetzt handwerklich exzellenten Vertrieb mit innovativer Web-Analytic und identifiziert für unsere Kunden neue Absatzpotentiale. Wir suchen sympathische Kolleginnen und Kollegen, die gemeinsam mit uns richtig durchstarten. Motivierte Menschen, die mit intelligenten Konzepten sowie als hochqualifizierte Sales Professionals unsere Kunden begeistern. Und die unsere Werte wie Verständnis auf Augenhöhe, offene Kommunikation und Verlässlichkeit leidenschaftlich leben.

DEINE AUFGABEN

- Eigenverantwortliche Ansprache und Gewinnung von neuen Geschäftspartnern
- Regelmäßige Interaktion mit Herstellern und Distributoren
- Anbahnung, Analyse und Abwicklung von Projekten in Zusammenarbeit mit deinen Geschäftspartnern
- Steigerung des Umsatzes deiner zugewiesenen Partner
- Umsatzpotential-Erhebung und -Ausschöpfung für das verantwortliche Business Partner Set
- Administrative Aufgaben rund um das Projektmanagement

DEIN PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation (bspw. als IT-Systemkaufmann/-frau)
- Berufserfahrung im Vertrieb (idealerweise IT, B2B oder Hardware)
- Sicherer Umgang mit MS Excel und Power Point
- Anwendungssichere Kenntnisse in CRM Systemen
- Channel- sowie IT-Marktverständnis
- Ergebnisorientierung
- Konversations sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift

UNSER ANGEBOT

- Eine Vertriebliche Herausforderung in einem dynamischen und komplexen Marktumfeld, umfassende Betreuung in der Einarbeitungsphase und individuelle Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Attraktiver, moderner Arbeitsplatz mit flexiblen Arbeitszeitmodellen und attraktivem Gehaltsmodell, Mitarbeitervorteilen, Obst und freien Getränken sowie direkter Anbindung an den Ludwigsburger Bahnhof
- Freundschaftlich-kollegiales Klima, flache Hierarchien



Wenn Du spannende Aufgaben in einem starken Team und innovativen Unternehmen übernehmen möchtest, freuen wir uns über Deine aussagekräftige Bewerbung. Bitte schicke diese mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittsdatums und Deinen Gehaltsvorstellungen per Mail an

ALEXANDRA STRECKER
bewerbung@compris-sales.de