

WIR SUCHEN DICH ALS

Sales Professional B2B Outbound (m/w/d) für unseren Standort in Ludwigsburg

Als einer der führenden Anbieter von "Intelligent B2B Sales Services" im Bereich der Kunden- und Partneridentifikation, Segmentierung sowie Pre-Sales und Sales-Execution ist COMPRiS voll auf Erfolgskurs.

Unsere intelligente Methodik vernetzt handwerklich exzellenten Vertrieb mit datengestützten Intelligence Services und identifiziert für unsere Kunden neue Absatzpotentiale. Wir suchen sympathische Kolleginnen und Kollegen, die gemeinsam mit uns richtig durchstarten. Motivierte Menschen, die mit intelligenten Konzepten & Ergebnissen unsere Kunden begeistern und unsere Werte wie Verständnis auf Augenhöhe, offene Kommunikation und Verlässlichkeit leidenschaftlich leben.

DEINE AUFGABEN

- Vertriebliche, telefonische Partner- und Neukundenansprache (B2B im IT-Umfeld)
- Daten- & Web- Recherche potenzieller Zielunternehmen (Neukunden und Partner im B2B Umfeld)
- Eigenverantwortliche Einhaltung von vereinbarten Zielvorgaben
- Dokumentation der telefonisch ermittelten Ergebnisse
- Wiedergabe der telefonisch ermittelten Ergebnisse - „Stimmen aus dem Markt“ - an Kunden und Partner

DEIN PROFIL

- Berufserfahrung in der überzeugenden, vertrieblichen Ansprache (Telemarketing- Outbound oder im Dialogmarketing B2B im IT-Umfeld)
- Hohe Fähigkeiten vertrieblicher Gesprächsführung (Frage- und Abschlusstechniken, Gesprächssteuerung)
- Abschlusstärke
- Hohes Kommunikationsniveau
- Konversationsichere Deutschkenntnisse, idealerweise Englischkenntnisse

UNSER ANGEBOT

- Umfassende Betreuung in der Einarbeitungsphase
- Ein attraktives Gehaltsmodell, Mitarbeitervorteile
- Betriebliche Altersvorsorge
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Weiterbildung im Rahmen unserer „Sales Excellence“ Methode
- Attraktiver, moderner Workplace mit Collaboration Tools, flexiblen Arbeitszeitmodellen und der Möglichkeit auf Homeoffice
- Motivierte, offene und vertrauensvolle Arbeitsatmosphäre, flache Hierarchien
- frisches Obst und freie Getränke
- Verkehrsgünstige Lage



Wenn Du spannende Aufgaben in einem starken Team und innovativen Unternehmen übernehmen möchtest, freuen wir uns über Deine aussagekräftige Bewerbung. Bitte schicke diese mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittsdatums und Deinen Gehaltsvorstellungen per Mail an:

FATMA PEHLIVAN
bewerbung@compris-sales.de